

リレーションシップ・マネージャー - 職務内容

Shift Energy Japan 株式会社 (SEJ) について

SEJ は太陽エネルギーを中心としたエネルギー産業の未来を築くことをミッションとする再生可能エネルギーの専門チームです。ビジネス、アート、科学などあらゆる専門分野で経験をもつメンバーで構成される活気に満ちたチームです。当社は日本の太陽エネルギーのさまざまなセクターと深い関係を育てています。

SEJ の役目はエネルギー最終消費者、流通チャネルにおける提携先（太陽光発電機設置業者）、金融業者、太陽光発電供給業者及び太陽光発電開発チームに価値を提供することです。

当社はリレーションシップによるビジネスの発展を最も重視しています。社内外での関係を維持、構築、改善することで当社は成功を収めています。当社およびそのチームメイトは情熱に溢れ、人間関係を重視し、革新的であり、コミット意識の高い、一致団結したプロフェッショナルです。

概要

当社のリレーションシップ・マネージャー職を担当していただける方を募集しています。精力的かつ知的で、好奇心が高く、野心のある人材を求めています。業界に影響を与えたい方、エネルギー業界に情熱がある方を幅広いレベルで応募いたします。この職は母国語レベルの日本語力が必須です。結果を残したい、多くのことを学んで成長したい、人とのコミュニケーションが得意な人はぜひお話を聞かせてください！この職の最重要課題は太陽光関連業者の方々とリレーションシップを開拓・構築していくことです。

主な職務

- 地元の施工業者、太陽光販売会社、太陽光オーナー、ビジネス経営者、地主とより深いリレーションシップを構築・維持する
- 社内の他部署と密に連携することで、各部署の整合性が開発、資金調達、実行、運営を含むプロジェクトの様々な段階をとおして維持できていること



- 日本国内の主要な市場において100メガワットを確保することで太陽光開発とビジネス獲得を強化する
- プロダクト提供、資金力、市場拡大を含むリレーションシップ構築能力に積極的に取り組む続ける
- SEJのビジネス案を正確にプレゼン資料及び書類に反映し、IRRモデルについて正しく伝え、施工業者及び顧客に対しどのように利益を最大限増やすことができるのか説明する
- ビジネスパートナー及び顧客との情報や書類の細かいやり取りを管理する

重要な能力

- 母国語レベルの日本語力
- チャレンジングでやりがいのあるビジネス環境で働くことを望む適応力の高い人物
- 課題に直面し失敗と成功を経験したことのある人物
- MS Officeの操作能力（主にパワーポイントとエクセル）
- 自分の知識を最大限に活かし即座に問題を解決できる人物
- 強い組織力

入社後の機会

- 日本を拠点として、あらゆるバックグラウンドを持つチームメイトと楽しく活かに満ちたグローバルな職場環境を経験でき、今まで経験したことのないような課題を達成できる
- 生活に不可欠な電力、発電、エネルギーについて学べる。これらの知識を身につけることで日本のエネルギー業界でエキスパートになれる
- コミュニケーション能力、相互作用のために特定の目標を設定することの大切さ、そして目標達成のためにメッセージを作成する重要性について学べる
- 失敗から学ぶことの重要性と人生における価値について学べる
- 仕事に専念すれば人としてのスキルや職業スキルを短期間で急激に伸ばす機会が得られる
- 業界経験の豊富なマネージャーやチームメイトと連携して働くことができる
- 課題と時間の優先順位のつけ方を学べる
- 有能なプロフェッショナルの働き方を間近で見ること、学校では学べない能力を身につけることができる

報酬体系



- マーケットの相場と競争的な報酬
- 経験次第
- 入社後のパフォーマンスによる

右記のアドレスに履歴書を送付して応募してください。 info@shiftenergyjapan.com



RELATIONSHIP MANAGER - JOB DESCRIPTION

About Shift Energy Japan, KK (SEJ)

SEJ is a specialized renewable energy team with the mission is to shape the future of the energy industry, with a main focus on solar. We are a dynamic team that pulls from all areas of expertise across business, arts and sciences. Our company nurtures deep relationships across all aspects of the solar sector in Japan.

SEJ creates value for: Energy end customers, channel partners (installers of solar), financiers, suppliers of solar systems and solar development teams.

Our primary focus is business development through relationships. Our company succeeds based on how we maintain, nurture and cultivate our relationships both internally and externally. Our teammates and our company are Passionate, Relationship focused, Innovative, Committed, Edgy, United and Professional.

Overview

We are looking for energetic, intellectual, curious and ambitious people to join our team as Relationship Managers at all levels. This role requires native Japanese speaking skills. If you are looking to make an impact, passionate about learning and have strong people's and communication skills then we would love to talk to you! The primary focus of this role is to successfully grows new and existing relationships with solar energy channel partners.

Main responsibilities

- Build and maintain deep relationships with local installers, solar energy providers, end customers, business owners, land/property owners
- Work closely with different departments of SEJ KK ensure that the SEJ KK relationships maintain their integrity throughout key project phases including development, finance, execution and operations
- Grow a strong existing solar system development and acquisition business by securing 100s of megawatts of systems in key markets in Japan
- Continually innovate the relationship management capabilities, including product offerings, financial capabilities, and market segments
- Preparing presentations and other materials that articulate the value proposition of SEJ, clearly communicating an IRR model and explain to channel partners/end customers how to maximize their profit so they can capture value
- Maintaining meticulous records of partner and customer interactions and paper flow

Key skills

- Native Japanese speaker
- Highly-adaptable personality seeking a challenging and rewarding business environment
- Experience facing challenges with both failures and successes



- MS Office with a focus on PowerPoint and Excel
- Ability to ask and answer the question “What do I know?” in order to come to a solution quickly
- Strong organizational skills

Opportunities for a successful candidate

- Based in Japan, you will be able to experience an enjoyable, dynamic, global working environment with teammates from different backgrounds, and overcome challenges you have never experienced
- You will learn about electricity, power and energy: Essentials for our life. With this knowledge you can become an expert on energy in Japan
- You will learn the importance of communication skills, specifically setting goals for interactions and tailoring messages to achieve goals
- You will learn the importance of learning from being wrong and its value in your life
- If you dedicate yourself, you will have opportunity to be on an exponential learning curve which will grow your skills on a personal and professional level in ways you never imagined
- You will be able to work closely with teammates and experienced managers in this industry
- You will learn how to prioritize tasks and your time
- You will be able to observe how skilled professionals act and react, from which you can learn what you never could in school

Compensation structure

- Competitive with market
- Based on experience
- Aligned with performance

To apply for this position, please submit your resume to info@shiftenergyjapan.com.